

AAG SØGER AMBITIØS EKSTERN SÆLGER

til opsøgende salg i stort salgsdistrikt med gode muligheder for vækstsucces



LEADS

ANSØGNINGSFRIST 15. APRIL 2019

Tiltrædelse hurtigst muligt

SEND DIN ANSØGNING TIL

at@aag.world

FOR YDERLIGERE INFO

AAG | Aalborg Gummivarefabrik A/S
Att.: Salgschef, Allan Tarp
Sundsholmen 3
9400 Nørresundby

Tlf.: 23 20 38 28 | 96 35 21 19

Læs mere om AAG på www.aag.world

OPSØGENDE SALG AF VÆRDISKABENDE TEKNISKE LØSNINGER

Med reference til AAGs salgschef overtager du, som ekstern sælger, det store distrikt, der dækker Fyn, Sønderjylland og det meste af Midt- og Østjylland. Du identificerer og besøger både nye og etablerede kunder med fokus på nysalg og mersalg. Kunderne kan komme fra et meget bredt udsnit af dansk industri, automation, byggeri, vind mv. og spænder over forskellige kundesegmenter fra produktion til slutbrugere. I rollen har du stor frihed under ansvar og masser af gode potentielle kundeemner at arbejde med.

Salgsplaner, fokuskunder, opfølgning på salgs- og marketingsprojekter samt mødebudget samstemmes med salgschefen. Du får sparring og backup af dine kompetente kollegaer i de velfungerende brancheteams, som står for udregning, ordreekspedition og den afgørende tekniske sparring med kunderne.

Dit fokus er på at åbne døre, afkode markedets behov og sammen med kunderne i dit distrikt at identificere nye muligheder for samarbejde. Efter en opstartsperiode er du blot en til to gange om måneden i Nørresundby og arbejder ellers ud fra eget hjem i distriktet.

AMBITIØS TEKNISK SÆLGER MED HØJT DRIVE

Der er mange mulige indgange til denne stilling. En kombination af en teknisk eller kommerciel uddannelse og erfaring med opsøgende salg er en fordel. Dine kollegaer beskriver dig som en stærk personlighed og et konkurrencemenneske. Du agerer i tråd med de opsatte mål og den overordnede strategi, men kan samtidig udfordre konstruktivt og arbejde selvstændigt. Du besidder faglig stolthed og brænder for salg, hvilket skinner igennem via din strukturerede tilgang. Kunderne ser dig som en loyal og imødekommande medspiller.

Dine kommunikative evner medvirker til, at du naturligt kan bevæge dig på de forskellige organisatoriske niveauer fra produktionsfolkene på gulvet til den strategiske indkøber. Derudover formår du at sikre dig en indsigt og forståelse, som gør dig i stand til at tage dialogen med kunderne og den interne salgsafdeling.

Vi søger således en ambitiøs og kompetent sælger, der ved hvad opsøgende salg kræver, og hvordan man opnår tillid hos B2B kunder. AAG har en strategi for vækst, og dine mål er ambitiøse. Du skal derfor trives med at være ude ved kunderne og engagere dig i dem og deres behov.

AAG SØGER AMBITIØS EKSTERN SÆLGER

til opsøgende salg i stort salgsdistrikt med gode muligheder for vækstsucces



LEADS

ANSØGNINGSFRIST 15. APRIL 2019

Tiltrædelse hurtigst muligt

SEND DIN ANSØGNING TIL

at@aag.world

FOR YDERLIGERE INFO

AAG | Aalborg Gummivarefabrik A/S
Att.: Salgschef, Allan Tarp
Sundsholmen 3
9400 Nørresundby

Tlf.: 23 20 38 28 | 96 35 21 19

Læs mere om AAG på www.aag.world

FOR AT FÅ SUCCES I STILLINGEN ER DET AFGØRENDE AT DU:

- Hurtigt formår at skabe dig en klar forståelse af forretningen. Herunder de strategiske mål og udfordringer samt de konkurrencemæssige forhold i de forskellige brancher.
- Udfordrer dine kunder og hjælper dem til at se de muligheder, AAGs produkter og projektløsninger kan skabe hos dem.
- Ser tillid og service som vigtige parametre for en god handel og varige kunderelationer.
- Er kundens sparringspartner og forstår at lukke en ordre i samarbejde med den interne salgsorganisation.

ET STORT SALGSDISTRIKT MED GOD MULIGHED FOR VÆKSTSUCCESS

Vi tilbyder en spændende og meget selvstændig stilling, der giver dig rig mulighed for indflydelse både på dit eget job og på salgsafdelingens tilgang til markedet. AAG er velfunderet og lægger stor vægt på medarbejdernes trivsel og personlige udvikling. Med det rette drive og engagement, vil dette være et ønskejob for den sælger, der brænder for at skabe resultater.

AAG - EN VIRKSOMHED I UDVIKLING

AAG Aalborg Gummivarefabrik A/S er en af Danmarks førende leverandører af tekniske gummiløsninger på tværs af forskellige industrier. Vi producerer, forhandler og bearbejder tekniske gummiprodukter. Virksomheden har hovedsæde i Nørresundby og består af intern og ekstern salg, indkøb, design og konstruktion, administration og bogholderi, marketing og IT. Med 90 års erfaring tilbyder vi innovative og kundetilpassede løsninger, som skaber værdi for vores kunder.

Vi tror på, at et godt arbejdsmiljø giver glade og tilfredse medarbejdere, så vi sammen kan bidrage til vækst og udvikling. Hos AAG får du derfor gode arbejdsvilkår med mulighed for faglig og personlig udvikling og masser af ansvar. Derudover får du en afvekslende hverdag med et ungt team af kollegaer og en uformel omgangstone.